



Réalisations et défis du développement de filières Jatropha au Mali, au Burkina Faso et au Sénégal

Pôle d'expertise « Jatropha et agriculture familiale »





- En Afrique de l'Ouest, fort engouement pour le Jatropha à compter de 2008-2009, beaucoup d'annonces de projets ambitieux (entreprises, associations)
 - Quelles **réalisations concrètes** à l'heure actuelle?
 - Quelles **réorientations suite aux retours d'expérience** des premières campagnes?
 - Quels types de **relations** entre les opérateurs des unités de transformation et les producteurs?



- Faible suivi institutionnel du secteur, **aucun système d'information existant** au niveau national (recensement des opérateurs mais surtout suivi de leur niveau d'activité)
 - Réticence à échanger de la part de nombreux opérateurs (par exemple concernant les tonnages réellement achetés et transformés, le prix moyen réel d'achat des graines,...)
- Panorama non-exhaustif de la situation via des entretiens avec les opérateurs, focalisation sur les projets en approvisionnement paysan

Liste de porteurs de projet rencontrés

(avec visite sur le terrain sauf mention contraire)

Mali	Burkina Faso	Sénégal
Alterre Mali	Aprojer	SOPREEF
Malibiocarburant	Belwet	Coopérative des producteurs de Jatropha (groupements de producteurs de Kaolack)
Teriya Bugu AEDR	Impulsion	ADG-OPDAD (pas de visite de terrain)
JMI-Ecocarbonate	Genèse	
GRAT	Fondation Dryer	



1. LES REALISATION SUR LE TERRAIN ET LES DEFIS RESTANT A RELEVER



- Beaucoup d'effets d'annonce avec peu de réalisation sur le terrain, abandon des projets par les opérateurs après une ou deux campagnes agricoles
- Opérateurs existant se basant sur l'**approvisionnement paysan** (aucun exemple de concession viable),
→ exploitations familiales intégrant de petite surfaces (0,3 à 2ha par exploitation)



- approche pragmatique des producteurs qui s'auto-limitent à de petites surfaces et donnent la priorité aux cultures alimentaires (céréales) et cultures de rente « connues » (coton au Mali)



NB : risque très faible sur la sécurité alimentaire via la propre auto-régulation des producteurs



Des opérateurs innovants et en appui aux producteurs



• Opérateurs restant dans la durée quasiment tous engagés dans l'accompagnement des producteurs

→ Appui pour l'accès au matériel végétal

→ Conseil technique et suivi sur le terrain

→ Recherche-action sur différents aspects : itinéraires techniques, sélection variétale, gestion des ravageurs et maladies

→ Appui à la structuration des producteurs en coopératives, renforcement des capacités des coopératives





● **Capacité à innover** et surmonter les contraintes technologiques

→ Choix et mise au point du matériel de pressage

→ Tests de l'huile dans différents types de moteur existant localement





Une convergence vers des prix peu attractifs pour les producteurs



Prix d'achat des graines de Jatropha (FCFA/kg)	2009	2010	2011	2012
Alterre (pressage) -Mali	98	100	90	90
Sud agri - Mali	300	200	125	?
Teriya Bugu -Mali	50	75	75	75
JMI - Mali	50	50	-	-
- Mali Malibiocarburant	50	50	50	75
SOPREEF - Sénégal	don	100	100	100
ADG-OPDAD - Sénégal	200	200	75	75
Aprojer -Burkina	70	70	70	100
Genese-Burkina	?	?	?	100
Impulsion-Burkina	NA	NA	NA	70
Belwet-Burkina	?	60	70	100
Prix d'achat des capsules (FCFA/kg)	2009	2010	2011	2012
JMI		50	65	65?



• Une quinzaine d'unités de transformation (extraction d'huile) mises en place (avec mise au point des équipements de pressage) mais activité d'extraction inférieure aux capacités

• Tonnage collecté et transformé lors de la campagne 2011

	1 à 5 T	5 à 20 T	20 à 50 T	> 50 T
Mali	3 opérateurs	1 opérateur	-	1 opérateur
Sénégal	1 opérateur	-	-	-
Burkina-Faso			2 opérateurs	1 opérateur



● **Agronomie**

- préconisations techniques peu au point les premières années (2008-2009)
- forte mortalité des jeunes plantations
- faible productivité des plantations, entrée lente en production

● **Motivation des producteurs**

- prix considéré comme peu rémunérateurs associé à faible production
- organisation du travail spécifique à mettre en place
- faible récolte de la production existante



• Organisation de la collecte des graines

→ systèmes de collecte peu performants : manque de collecteurs sur le terrain, contractualisation encore faible avec les coopératives

• Concurrence pour l'achat de graines

→ présence de plusieurs opérateurs sur de mêmes bassins d'approvisionnement,

→ concurrence avec les femmes qui transforment les graines de Jatropha en savon (Sud-Est Mali)

→ « dumping » des prix par des projets en recherche de semences qui favorisent la spéculation sur le prix des graines au détriment des opérateurs installés,



- Tous les opérateurs encore en phase d'investissement, en phase intermédiaire par rapport à leurs objectifs initiaux
- Activité d'exploitation déficitaire ou certains coûts pris en charge par des subventions

→ COMMENT ASSURER UN APPROVISIONNEMENT SUFFISANT DES UNITES DE TRANSFORMATION POUR GARANTIR LEUR VIABILITE ECONOMIQUE?

→ COMMENT SECURISER L'APPROVISIONNEMENT DES UNITES AVEC L'APPROVISIONNEMENT PAYSAIN?



2. LES REORIENTATIONS



• Diversification des **matières premières transformées**

→ Presses « multi-produits » permettant d'exploiter différents oléagineux

→ Intérêt pour les cultures annuelles associées au Jatropha (maïs, sorgho sucré, tournesol)

→ Diversification de l'activité de l'entreprise : anacarde, ricin, tournesol, balanites, neem, baobab





• Diversification des produits transformés et des débouchés

→ Débouchés sur le marché de l'énergie mais aussi intrants agricoles (tourteaux, neem), savon et cosmétiques, marché huile alimentaire

Intérêt : valoriser différentes ressources d'un même territoire, mettre à profit les liens tissés avec les coopératives de la place





• Réorientation vers des **itinéraires techniques plus productifs** mais aussi mieux acceptés par les producteurs

→ Intégration du Jatropha dans les espaces cultivés, en **agroforesterie** (pas sur des terres marginales)

→ Focalisation sur les **cultures annuelles (intercalaires)** qui permettent d'assurer l'entretien et un revenu de la plantation

→ **Suivi de rendements** pour donner des indications réalistes aux producteurs



Préconiser un modèle plus intégré et intensif de la culture de Jatropha!



• Lever les contraintes sur la récolte et le post-récolte

→ Appui à l'équipement des coopératives avec certains équipements facilitant le décapsulage et séchage mais aussi le stockage et le transport

Intérêt : rendre le Jatropha plus attractif à partir des points faibles identifiés et avoir des discours plus réalistes avec les producteurs





• Développer de **nouveaux bassins d'approvisionnement** en graines dans de nouvelles zones

→ compenser les petites surfaces et la faible productivité des plantations par un nombre plus grand de plantations

→ Subir moins fortement la concurrence

Intérêt : rendre le Jatropha plus attractif à partir des points faibles identifiés et avoir des discours plus réalistes avec les producteurs

NB : maîtrise des coûts logistiques!





3. LES RELATIONS ENTRE LES OPERATEURS ET LES PRODUCTEURS



L'approvisionnement paysan...un système long à structurer!



- Approvisionnement paysan via différentes modalités :
 - collecte et achat via les agents du projet (souvent techniciens agricoles)
 - collecte et achat via les coopératives (souvent jeunes)
 - collecte et achat via les collecteurs de produits agricoles
 - Collecte et achat au niveau de points de vente (marchés)





L'approvisionnement paysan...un système long à structurer!



- Un approvisionnement paysan efficace nécessite :
 - une **bonne intégration dans le milieu** (lien social et capacité de leadership avec les paysans) avec une présence régulière sur le terrain
 - une **communication claire** sur les prix et conditions
 - une capacité de payer d'avance ou comptant les matières premières au moment où les producteurs ont besoin de trésorerie

= APPRENTISSAGE SUR PLUSIEURS ANNEES!



• Renforcer les coopératives (principalement au Mali)

- Montée en puissance progressive par les coopératives : délégation de tâches de collecte au fur et à mesure de l'expérience des campagnes
- Appuyer les coopératives pour renforcer leurs capacités techniques et leurs capacités de gestion

Intérêt : avoir des liens plus solides avec les coopératives = sécurisation de l'approvisionnement, optimisation des coûts de collecte et de logistique

NB : dynamique surtout présente au Mali + SOPREEF Sénégal. Au Burkina (Sud-Ouest), forte compétition des opérateurs et producteurs en électrons libres



4. LE CADRE INSTITUTIONNEL ET REGLEMENTAIRE

● Cadre réglementaire

- mise au point et adoption d'une norme officielle d'HVP jatropha au Mali, en concertation entre les opérateurs et l'ANADEB
- Projet de norme HVP carburant développé au Burkina par le 2IE
- flou dans le contexte réglementaire dans les autres pays : projet de norme au Sénégal?
- Réflexion sur l'adoption de critères de durabilité en cours au mali (ANADEB)

● Stratégie et politique nationale

- Peu d'actions concrètes appuyant le développement des filières en approvisionnement paysan (hormis détaxe sur l'importation de certains équipements)
- Positionnement flou sur les objectifs visés (marché intérieur vs export)
- Lien entre stratégie agrocarburant-Jatropha/ développement local/ accès à l'énergie difficile à se traduire dans les faits par des mesures concrètes de



4.CONCLUSIONS



- Expériences des opérateurs encore en cours de consolidation
 - défi partagé par tous les opérateurs (petits et grands de sécuriser l'approvisionnement en matière première (Jatropha et autre) pour rendre l'activité de transformation viable
 - Réorientations importantes des modèles au profit d'une meilleure intégration (moins spécialisé sur Jatropha)
 - Lien avec les producteurs lent à construire
- Producteurs encore à convaincre sur le réel intérêt du Jatropha
 - Attentes plus raisonnables en terme de rentabilité, sans doute pas la plus rentable des cultures mais revenu complémentaire et intérêt des « bénéfices indirects » des modèles agroforestiers



- Forte attente des opérateurs et des institutionnels autour des questions de la rentabilité pour les opérateurs et les producteurs, ainsi que les questions de structuration de la filière
- Forte attente sur l'amélioration de la production: mise au point d'itinéraires techniques adaptés, recherche sur les variétés améliorées...
- Nécessité de mieux appréhender la place du jatropha dans les exploitations, les terroirs et au niveau sous régional
- Une filière a besoin de temps pour se développer et les hypothèses évoluent (exemple : prix du gasoil)

Partenaires techniques

Réseau animé par **iram** en partenariat avec



et avec l'ANADEB, la DGE Bénin
et le CERPA Zou Collines (Bénin)

Partenaires financiers



Crédit photos: